



La hoja de ejercicios: La Venta

¿Dónde va a escribir / anotar el nombre, la dirección, el teléfono, y el correo electrónico de sus contactos de ventas?	
¿Cuál es <u>una de las preguntas clave</u> que usted le hará a su contacto de ventas para saber si comprará?	
¿Cuáles son los cinco pasos del proceso de la venta?	1. _____ 2. _____ 3. _____ 4. _____ 5. _____
¿Dónde buscan sus clientes información sobre productos / servicios como el suyo?	
¿Por qué debe comprar su producto o servicio el cliente ? ¿Por qué es especial?	
¿Cuál es el obstáculo más importante que impide a sus clientes a comprar?	
¿Qué dirás para solicitar el pedido del cliente?	
Mencione una actividad que realizará en su primer mes para ayudar a los clientes a conocer su negocio.	