

# Al iniciar su propio negocio

# ¿Debería tener socios?

## Ventajas

- Hay seguridad en los números. En otras palabras, tiene dos cabezas en lugar de una para hablar de los asuntos y tomar las decisiones.
- No tendrá que estar en el negocio todo el día. Tendrá a alguien más que le pueda ayudar a compartir la carga y permitirle tomar vacaciones y tener días de enfermedad.
- Tendrá un colaborador altamente motivado, no solamente alguien que gana un sueldo.
- Nadie puede ser bueno en todo. Los socios pueden brindar talentos en áreas que son complementarias a las suyas.
- Puede ser necesario tener un socio para contribuir capital y compartir el riesgo que ocurre cuando las cosas no suceden como había planeado.
- Socios traerán sus propias redes de amigos, colegas, y profesionales que pueden ser beneficioso para su negocio.

## & Desventajas

- Tendrá que compartir las recompensas si el negocio es exitoso.
- No podrá tomar decisiones sobre el negocio sin incluir a su socio.
- Tendrá que revelar y compartir toda la información financiera con su socio.
- Perderá el control absoluto del negocio, esto puede ser difícil particularmente si a usted y a su socio les resulta difícil tomar decisiones.
- Tendrá que compartir el reconocimiento si el negocio es exitoso.
- Un socio puede ser un desastre si sus opiniones no son buenas.
- Su socio podrá tomar decisiones o acciones con las que usted no está de acuerdo.
- Si son socios iguales 50/50, puede ser difícil resolver las diferencias en opinión.
- Corre el riesgo de una pelea fuerte y quizás la necesidad de un compañero que tiene que pagar la adquisición del otro si surge disensión.